

Zuschlagskriterien für die Ermittlung des wirtschaftlichsten Angebots:

Kriterien	Bewertung	Gewichtung [Untergewichtung]
Qualität der Angebotsplanung		40 %
Wettbewerbsbeitrag	Platzierung im Wettbewerb: 1. Preis 10 Punkte 2. Preis 8 Punkte 3. Preis 6 Punkte	60 %
Stellungnahmen und Optimierungsvorschläge im Verhandlungsgespräch	Bewertung anhand der Darstellung des Bieters im Verhandlungsgespräch: 0 – 10 Punkte	40 %
Bearbeitungsorganisation		35 %
Vorgesehene Projektorganisation / vorgesehener Projektablauf <i>[insbesondere Erläuterungen zum Projektablauf über alle Leistungsphasen, Schnittstellen (innerhalb des Teams, zum AG etc.), etc.]</i>	Bewertung anhand der Darstellung des Bieters im Verhandlungsgespräch: 0 – 10 Punkte	50 %
Erläuterung bewerberinterner Methoden zur Termin-/Kostenplanung und –koordination bei der Dienstleistungserbringung anhand dieses Projektes (Auftragsbeginn / Planungsstart [xx.xx.2014])	Bewertung anhand der Darstellung des Bieters im Verhandlungsgespräch: 0 – 10 Punkte	50 %
Preis (Honorar)		25 %
Honorarangebot gem. §§ 34, 51, 55 HOAI mit Angabe von Nebenkosten (inkl. Reisekosten) und Umbauzuschlägen	Honorarsatz: Mindestsatz 10 Pkt., Viertelsatz 7,5 Pkt., Mittelsatz 5 Pkt., Dreiviertelsatz 2,5 Pkt., Höchstsatz 0 Pkt. Nebenkosten: günstigstes Angebot 10 Pkt. – lineare Abstufung Summe der Umbauzuschläge: günstigstes Angebot 10 Pkt. – lineare Abstufung	50 % 15 % 15 %
Honorarangebot Besondere Leistungen	günstigstes Angebot 10 Pkt. – lineare Abstufung	20 %
Summe		100